Infinidat Business FLX

Le stockage est la partie la plus critique de votre infrastructure informatique et lorsque vous prenez des décisions stratégiques, il est essentiel d'aligner les besoins de votre plateforme de stockage d'entreprise sur votre budget. L'objectif d'Infinidat est de faciliter cette tâche. Infinidat Business FLX est conçu pour être à l'image de nos produits et des valeurs de notre entreprise, facile à utiliser et avec lequel il est simple de travailler. En outre, vous pouvez bénéficier d'une assistance de haut niveau en travaillant avec nos équipes d'experts pour décider de la manière optimale d'utiliser le stockage pour votre entreprise.

Les entreprises achètent généralement de trois manières différentes. Nous avons conçu Infinidat Business FLX pour répondre à la plupart des besoins de nos clients. Tout d'abord, nous facilitons la consommation de stockage à plusieurs niveaux.

Nos plateformes de stockage sont optimisées par InfuzeOS™. Pourquoi est-ce important ? Nous nous appuyons sur un modèle dans lequel toutes nos capacités de base sont incluses, sans frais de licence. Cela signifie que vous bénéficiez des mêmes fonctionnalités, des mêmes services de données, de la même cyber-protection et de la même facilité d'utilisation sur l'ensemble de notre plateforme de stockage. Cela vous facilite encore plus la tâche! D'autres fournisseurs peuvent avoir des environnements d'exploitation complètement différents, avec des services de données, une disponibilité et des capacités de support différents. Certains peuvent même manquer de services de données cohérents et, plus important encore aujourd'hui, de cyber-résilience. Cela ajoute de la complexité et du temps que les ressources informatiques n'ont tout simplement pas. Infinidat avec InfuzeOS élimine ces problèmes. Voici les trois façons dont nos plateformes de stockage d'entreprise peuvent être utilisées :

CapEx

Il s'agit de la méthode la plus traditionnelle pour obtenir votre stockage. C'est simple. Vous l'achetez, vous la possédez. Cette méthode est disponible pour l'ensemble de notre portefeuille et est basée sur l'achat d'InfiniBox ou d'InfiniGuard à pleine capacité. L'InfiniBox SSA offre une option de mise à l'échelle flexible qui vous permet de commencer avec seulement 60 % de la capacité totale disponible dans un modèle particulier. Vous pouvez ensuite passer à 80 % ou directement à 100 % si nécessaire.

InfuzeOS et notre technologie de cyber-résilience InfiniSafe® sont également inclus.

Capacité à la demande (COD)

La COD est un CapEx, à une grande différence près. La différence est que si vous voulez toute la capacité maintenant, mais que vous ne voulez pas la payer aujourd'hui, vous pouvez la payer au fur et à mesure de votre croissance. Cela fait de la COD une option puissante pour vous aider à gérer votre budget. La COD vous permet d'être propriétaire de votre ressource, mais aussi d'acheter la capacité de base dont vous avez besoin aujourd'hui et d'acheter votre capacité supplémentaire au fil du temps. Si la capacité supplémentaire est déjà disponible dans la plateforme, il suffit de l'activer et c'est parti. Si vous avez une InfiniBox SSA partiellement équipée qui doit être mise à l'échelle, c'est également très simple ; un ingénieur d'Infinidat vient ajouter la capacité de stockage sans interruption, et c'est parti.

Full System Capacity



Infinidat Business FLX

FLX

FLX est notre modèle de consommation OpEx complet. Si votre entreprise a une initiative budgétaire ou est conçue pour consommer son stockage en tant que service (STaaS), cette solution est faite pour vous. Infinidat fournira à votre entreprise une plateforme de stockage qui répond à vos besoins de charge de travail, tout comme avec les modèles CapEx et COD, mais vous n'avez pas à vous soucier de la propriété de la ressource.

Vous commencez avec une capacité de base qui est votre point de départ pour la facturation. À chaque période de mesure, vous voyez si vous avez utilisé plus que votre capacité de base et vous l'ajustez en conséquence, à la hausse ou à la baisse, mais pas en dessous de la base de référence. Par exemple, au cours du deuxième mois, si vous avez utilisé 50 To de plus, il s'agit de votre base de référence plus les 50 To supplémentaires. Au cours du troisième mois, si votre utilisation est tombée à 25 To de plus que votre base de référence, il s'agit de votre base de référence plus 25 To. Vous ne payez jamais plus que ce que vous utilisez réellement.



Assistance, services et accords de niveau de service

Quelle que soit la façon dont votre entreprise souhaite utiliser ses ressources de stockage, vous ne renoncez à rien dans la façon dont votre entreprise est supportée par Infinidat. Notre support primé et nos conseillers techniques vous offrent un soutien proactif et continu essentiel à la réussite de votre entreprise.

Il en va de même pour nos garanties basées sur l'accord de niveau de service (SLA)! Les garanties de performance, de disponibilité à 100 % et de résilience du cyber-stockage sont là pour vous montrer que nous sommes derrière nos produits et pour vous donner la confiance nécessaire pour utiliser les plateformes Infinidat pour vos besoins professionnels les plus critiques.



Infinidat été désigné six fois Gartner Magic Quadrant Leader et quatre fois Gartner Peer Insights Customers' Choice dans la catégorie Stockage principal*

* Gartner, Gartner Peer Insights "Voice of the Customer": Primary Storage Arrays, Peer Contributors, 26 avril 2023

La distinction Gartner Peer Insights Customers' Choice représente l'opinion subjective d'utilisateurs individuels sur la base de leurs avis, évaluations et données, traités selon une méthodologie documentée; elle ne représente en aucun cas l'opinion ou une recommandation de Gartner ou de ses sociétés affiliées.

Témoignages de nos clients

« Ce que j'apprécie dans le modèle de licence et de tarification d'Infinidat, c'est qu'il est prévisible, clair et simple, avec toutes les caractéristiques et fonctionnalités incluses. C'est unique dans ce secteur. »

Responsable des produits et cloud, Industrie technologique

« Le modèle de capacité à la demande a permis d'augmenter très facilement notre capacité au début de cette année, et c'était beaucoup plus facile qu'avant. Leur organisation d'assistance a été merveilleuse jusqu'à présent. Au moment où nous avons présenté la proposition, nous avons estimé que nous allons économiser 3 millions de dollars sur 5 ans. »

Services professionnels en Amérique du Nord